

BROCHURE

“

성장은 누구나 만들어낼 수 있지만
투자는 구조가 설계된 기업에 이루어집니다

SCALEUP · EXIT PROGRAM





SCALEUP · EXIT PROGRAM

스타트업 전문 스케일업 컨설팅
방향 없는 실행보다 구조 있는 성장이 중요합니다

대표의 외로운 의사결정을 함께 합니다

스타트업의 여정은 겉으로 보이는 화려한 지표나 투자유치 이면에, 단 한 줄의 정답도 없이 안개 속을 홀로 걸어가야 하는 고독한 경영자의 사투입니다. 수많은 위기와 선택의 순간 속에서도 방향을 잃지 않는 힘은 단순한 이론이 아닌, 창업가의 철학과 실행력에서 비롯됩니다. 우리는 기업의 성장 이전에, 그 무게를 견뎌 내고 있는 창업가의 고독과 책임을 깊이 이해하고 성장을 위한 본질적인 나침반 역할을 합니다. 경력만 내세우며 근거 없는 조언만을 내세우는 이들과는, 차원이 다른 전문성으로 검증된 기관과 협력하여 기업이 성장 과정에서 마주하는 어려움을 기회로 전환할 수 있도록 함께 합니다.

Lowo
Sungho Harrison





IDENTITY

우리 회사는 투자유치 컨설팅 · 기업 인수합병(M&A) 자문 · 스타트업 투자유치 교육을 기반으로 초기 스타트업 Exit 전략 기반의 투자 구조를 설계하는 회사입니다.

초기 스타트업은 충분한 재무 실적보다 전략과 성장 가능성을 기반으로 기업가치를 평가 받기 때문에, 대표의 의사결정이 매우 중요한 요소로 작용합니다. 우리는 실제 현장 경험과 전문성을 기반으로 기업이 성장 과정에서 마주하는 어려움을 기회로 전환할 수 있도록 함께 합니다. 초기 스타트업이 생존을 넘어 Exit 까지 도달할 수 있도록 투자 관점의 올바른 성장 구조를 설계하고, Exit 중심의 성장 생태계 구축에 기여하겠습니다.

STORY TELLING

LOWO(로워) 라는 회사 이름은 영화 < The Intern 인턴, 2015 > 의 오프닝 대사 "Love and work. Work and love. That's all there is. 사랑하고 일해라. 그리고 일하고 사랑해라. 인생은 그게 전부다." 에서 출발했습니다. 우리는 이를 모티브로 하여 LO (Love)와 WO (Work)의 합성어로 "LOWO 로워" 를 만들게 되었습니다. 사람과 일, 신뢰와 성장이 함께 가야 한다는 철학을 담았습니다.

THE PROBLEM



국내 투자 데이터는 단계별 전환율을 직접 제공하지 않습니다. 그러나 전체 창업기업 대비 투자기업 수와 글로벌 투자 전환율을 종합하면, 수많은 스타트업이 창업과 초기 투자에는 성공하지만, 이후 성장과 후속 투자 단계까지 도달하는 기업은 극소수에 불과합니다.

이는 단순한 경쟁력의 문제가 아닌, 초기 단계부터 창업 지원과 초기 투자에만 집중하느라 매출 및 Exit 전략에 필요한 사업 구조와 성과 지표를 설계하지 못한 구조적 한계에서 비롯됩니다. 또한 국내 스타트업 생태계는 초기 투자에 집중되어 있어, 이후 성장을 위한 전문적인 지원은 여전히 부족한 상황입니다. 성장 단계에 진입하기 위해서는 초기부터 투자유치와 성장, 회수 가능성을 함께 높일 수 있는 전문적인 구조 설계가 필요합니다.



성장은 누구나 만들어낼 수 있지만,
투자는 구조가 설계된 기업에 이루어집니다.

MISSION

우리는 스타트업의 성장보다 먼저 창업가를 바라봅니다. 위기를 극복하고 더 큰 성장으로 나아가는 힘은 결국 준비된 창업가에게서 나오기 때문입니다. 우리의 미션은 단순한 투자유치에 그치지 않고, 성장과 회수 가능성까지 연결되는 구조를 설계하도록 돕는 것입니다. 이를 통해 시대를 바꾸고 위기를 기회로 만들어가는 창업가와 기업의 든든한 동반자가 되고자 합니다.



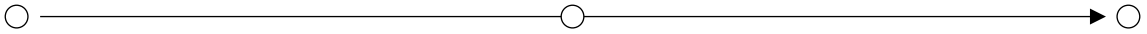
CONSULTING ARCHITECTURE

PROGRAM

많은 스타트업이 투자유치와 매출 성장, 고객 확보, 조직 운영, 재무 관리 등 다양한 경영 과제에 직면하지만, 이를 전문적으로 점검하고 개선할 수 있는 경험과 네트워크를 확보하기는 쉽지 않습니다. LOWO 로워는 성장 단계 스타트업이 투자자와 시장이 요구하는 수준의 경쟁력을 확보할 수 있도록 투자·마케팅·재무·운영 구조를 종합적으로 진단하고 개선하는 전문 스케일업 컨설팅 프로그램을 제공합니다.

SEED

IPO M&A



EXIT 관점의 투자구조 설계

SCALE-UP

투자유치를 목적으로 매출 성장과 고객 확보를 위한 성장 전략 컨설팅

투자 IR

마케팅

+ 국내 대기업 IMC 총괄 출신

EARLY-EXIT

IPO 및 M&A 관점의 재무·회계·세무 체계 개선을 위한 회수 전략 컨설팅

투자 IR

재무·회계

+ 국내 Big4 회계법인 전문가

OPERATIONS

IPO 및 M&A 관점의 운영 효율화와 공급 체계 개선을 위한 경영 지원 컨설팅

투자 IR

운영·공급

+ 국내 Big4 회계법인 전문가

TIP ** 기업 상황 및 지원사업 유형에 따라 교육·컨설팅 예산 연계 운영이 가능하며, 다수 기업이 해당 방식으로 참여 중입니다.

CONTENTS

COMMUNICATION


BOOK SERIES

「스타트업 생존 경영학」을 주제로 창업가를 위한 전자책 콘텐츠 시리즈를 발행합니다. 스타트업의 성장과 실패 과정을 현장에서 직접 경험하며 얻은 인사이트를 중요한 의사결정의 순간, 마주하는 판단의 기준을 담았습니다.

PARKSUNGHO-SHOW

혁신 기업의 리더와 업계 최고 전문가를 초청하여 경험과 인사이트를 나누는 비즈니스 스탠드업 토크쇼입니다. 대표가 직접 호스트로 참여하여 성장과 위기에 대한 현실적 이야기를 매월 1회, 라운지카페에서 함께 나눕니다.



 박성호쇼

박성호쇼 Harrison, 비즈니스 스탠드업 토크쇼
Friday Night, 리더들의 성장과 고민 그 진짜 뒷 이야기



6,000 +

최근 2년 고객사 누적 거래액 규모 (억원)

- 450+ 검토·분석 기업
- 350+ 고객사 누적 자금조달(억원)
- 110+ KAIST SW교육센터 창업기업 자금조달액 (억원)
- 5,000% 고객사 월 거래액 성장 1년만 6억 원 → 300억 원
- 한국과학기술원 SW교육센터 평가위원, 멘토 (강연)
- Silicon Valley, USA Venture Network MOU 협력
- PwC 삼일회계법인 「유니콘 지원센터」 등록 기업

CONTACT

www.lowo.co.kr

harrison@lowo.co.kr

서울특별시 강남구 테헤란로7길 22 한국과학기술회관 2관 9층



PARKSUNGHO-SHOW

YouTube @parksunghoshow

Instagram @sungho.lowo_

CONSULTING

경영진단키트 작성 QR코드

