

BROCHURE

“

성장은 누구나 만들어낼 수 있지만
투자는 구조가 설계된 기업에 이루어집니다

LOWO.CO.KR





INVESTMENT · EARLY M&A

AI·Tech 스타트업 투자 · M&A 전략 자문사

투자유치부터 Exit 까지, 창업자의 성장 여정을 함께 합니다.

스타트업의 여정은 화려한 지표와 매출 증가의 이면에서, 단 한 줄의 정답도 없는 안개 속을 홀로 걸어가는 경영자의 사투입니다. 수많은 위기와 선택의 순간, 방향을 잃지 않는 힘은 정형화된 이론이 아닌 창업가의 철학에서 나옵니다. LOWO 로워는 창업가의 고독을 깊이 이해하고, 사업 논리를 투자 논리로 전환하고, 재무·투자구조와 딜 구조를 설계합니다. 투자유치부터 Early Exit 까지 연결되는 성장 구조를 국내 Big4 회계법인 및 전문 파트너와 함께 설계하며, 창업자의 장기적인 기업가치를 만들어갑니다.

Sungho Harrison Lowo





IDENTITY

우리 회사는 투자유치 컨설팅 · 기업 인수합병(M&A) 자문 · 스타트업 투자유치 교육을 기반으로 초기 스타트업 Exit 전략 기반의 투자 구조를 설계하는 회사입니다.

초기 스타트업은 충분한 재무 실적보다 전략과 성장 가능성을 기반으로 기업가치를 평가 받기 때문에, 대표의 의사결정이 매우 중요한 요소로 작용합니다. 우리는 실제 현장 경험과 전문성을 기반으로 기업이 성장 과정에서 마주하는 어려움을 기회로 전환할 수 있도록 함께 합니다. 초기 스타트업이 생존을 넘어 Exit 까지 도달할 수 있도록 투자 관점의 올바른 성장 구조를 설계하고, Exit 중심의 성장 생태계 구축에 기여하겠습니다.

STORY TELLING

LOWO(로워) 라는 회사 이름은 영화 < The Intern 인턴, 2015 > 의 오프닝 대사 "Love and work. Work and love. That's all there is. 사랑하고 일해라. 그리고 일하고 사랑해라. 인생은 그게 전부다." 에서 출발했습니다. 우리는 이를 모티브로 하여 LO (Love)와 WO (Work)의 합성어로 "LOWO 로워" 를 만들게 되었습니다. 사람과 일, 신뢰와 성장이 함께 가야 한다는 철학을 담았습니다.

THE PROBLEM



국내 투자 데이터는 단계별 전환율을 직접 제공하지 않습니다. 그러나 전체 창업기업 대비 투자기업 수와 글로벌 투자 전환율을 종합하면, 수많은 스타트업이 창업과 초기 투자에는 성공하지만, 이후 성장과 후속 투자 단계까지 도달하는 기업은 극소수에 불과합니다.

이는 단순한 경쟁력의 문제가 아닌, 초기 단계부터 창업 지원과 투자에만 집중하느라 매출 및 Exit 전략에 필요한 사업 구조와 성과 지표를 설계하지 못한 구조적 한계에서 비롯됩니다.

성장은 누구나 만들어낼 수 있지만, 투자는 구조가 설계된 기업에게만 이루어집니다.

“ WE FOCUS ON

초기 AI·Tech 스타트업을 중심으로, 기업가치 100~500억 원 규모 기업에 집중합니다.

창업지원사업이나 TIPS 등 지원사업의 선정을 성과로 삼는 기업이 아니라,
시장과 매출을 기반으로 사업적 성장을 추구하는 기업과 함께합니다.

6,000 +

2025~2026 기준, 고객사 누적 거래 규모 (억원)

- 450+ 기업 검토·분석
- 350+ 고객사 누적 자금조달 (억원)
- 110+ KAIST SW교육센터 창업기업 자금조달 (억원)
- 5,000%+ 고객사 월 거래액 성장 (6억 원 → 300 억 원)
- 한국과학기술원 SW교육센터 평가위원, 멘토 (강연)
- Silicon Valley, USA Venture Network MOU 협력
- PwC 삼일회계법인 「유니콘 지원센터」 등록 기업
- 제타플랜인베스트 초청 「초격차 DIPS 시장진입 마케팅 전략」 강연
- 경기도경제과학진흥원 초청 「EXIT 관점의 투자유치 전략」 강연



INVESTMENT

EARLY · SCALEUP

모든 상담과 프로젝트는 NDA 체결 후 비공개로 진행되며, 프로젝트 참여자 모두는 엄격한 Confidentiality 원칙에 따라 업무를 수행합니다.

LOWO 로워는 투자 받을 수 있는 구조를 함께 만들어 드립니다. 사업 전략을 투자자의 관점에서 재해석해 사업논리를 투자논리로 전환합니다. 또한 국내 Big4 회계법인과 협력하여 IPO·M&A 관점에서 재무구조를 진단·개선하고, 향후 Exit를 고려한 투자 딜 구조를 구축합니다.

Client

초기 AI·Tech 스타트업
Seed ~ Series A 단계

Role

창업자의 투자유치 전략 파트너

Service

초기 · 성장 기업 투자구조 개선
(국내 Big4 회계법인 협력)

EARLY - STAGE

초기 기업 투자구조 개선 프로그램

사업논리를 투자자의 관점에서 재해석하여 투자 논리를 정립하여 딜 구조를 수립합니다. IR Deck 고도화, Term Sheet 검토, IR Pitch 및 투자자 미팅 대응까지 투자유치 과정에 필요한 실무를 함께 진행합니다.

SCALEUP- STAGE

성장 기업 투자구조 개선 프로그램 (국내 Big4 회계법인 협력)

국내 Big4 회계법인의 전문적인 재무진단 및 구조개선과 LOWO 로워의 투자 딜 구조 개선 프로그램으로, 후속 투자유치와 향후 IPO·M&A를 고려한 재무·투자구조를 함께 개선합니다.



예비유니콘 경영진단키트

M&A DEAL

AI - Tech STARTUP

Sung-ho Harrison Lowo

모든 상담과 프로젝트는 NDA 체결 후 비공개로 진행되며, 프로젝트 참여자 모두는 엄격한 Confidentiality 원칙에 따라 업무를 수행합니다.

IPO M&A는 수년간 쌓아온 시간과 노력, 그리고 기업의 가치를 다음 주인에게 온전히 전달하는 중요한 의사결정입니다. LOWO 로워는 창업자의 Sell-Side M&A Advisor로서 국내 Big4 회계법인 및 전문 기관과 협력하여 거래 전략 수립 부터 실사, 협상, 거래 종결까지 전 과정을 지원합니다.

CONFIDENTIAL PRIVATE PROCESS

1. 상담 (NDA) 및 자문계약



2. 매수기업 발굴 및 거래 조건 협상



3. 국내 Big4 회계법인 협력



4. 프로젝트 및 실사 대응 지원
CDD · Tech DD · FDD 등



5. 거래 협상 및 종결 지원

성공적인 M&A는 준비에서 시작됩니다.

Client

초기 AI-Tech 스타트업
기업가치 100~500억 원 규모

Role

Sell-Side M&A 전략 파트너

Service

Sell-Side M&A 프로젝트 PM
딜 소싱 · 협상 · 실사 대응 지원

아래 내용을 간단히 작성하여 보내주세요.

harrison@lowo.co.kr

메일 제목 : [M&A Deal] 문의

- M&A 문의 목적 (매도/매수)
- 산업 분야
- 사업 내용 (간략 1줄)
- 사업화 단계 (예: Series A)
- 연락처

CONTENTS

YOUTUBE CHANNEL

PARKSUNGHO-SHOW

박성호쇼는 누구나 참여하는 일반적인 네트워킹 모임과는 다릅니다. KAIST 창업기업을 중심으로 투자유치, 기술사업화, 새로운 시장 개척 등 각자의 영역에서 의미 있는 성과와 이야기를 만들어가고 있는 창업가와 투자자, 전문가를 선별하여 호스트가 직접 게스트를 초대합니다. 단순히 명함을 교환하는 영업을 위한 자리가 아니라, 서로의 경험과 도전을 공유하고 새로운 관계와 기회가 시작되는 커뮤니티를 지향합니다. 별도의 단독방이나 온라인 커뮤니티를 운영하지 않으며, 박성호쇼에서 만들어진 인연이 각자의 방식으로 이어지기를 응원합니다.



THE SHOW

1부는 샴페인과 함께 박성호쇼에 초대받은 게스트 한 명, 한 명을 호스트가 직접 소개하는 자리로 시작합니다. 2부에서는 케이크 커팅을 시작으로, 투자유치에 성공한 스타트업 대표와 함께 투자유치 과정의 비하인드와 시행착오를 이야기하는 토크쇼를 진행하며, 이후 게스트들이 자연스럽게 교류하는 네트워킹으로 이어집니다.

▶ PARKSUNGHO-SHOW VOL.1 | 2026.07.10. FRI | SEOUL GANGNAM



 **박성호쇼**

박성호쇼 Harrison, 투자유치 축하 파티 토크쇼
Friday Night, 리더들의 성장과 투자를 함께 축하합니다



좋은 스타트업은 광고보다 이야기가 먼저 알려져야 한다고 믿습니다.

그것이 LOWO 의 방식입니다.



MEETING BY APPOINTMENT

www.lowo.co.kr

harrison@lowo.co.kr

상담 참여 신청



© 2026 LOWO COMPANY. ALL RIGHTS RESERVED.

